

**Document
d'accompagnement
du référentiel
de formation**

Enseignement agricole

Formations grandeur nature



Inspection de l'Enseignement Agricole

Diplôme :
**Baccalauréat professionnel Technicien Conseil Vente
de produits de jardin**

Module :
MP6 - Les végétaux d'intérieur et de jardin

Objectif général du module :
Appliquer les connaissances techniques nécessaires à l'acte de vente de végétaux dans le respect des règles sanitaires et de sécurité dans un contexte de développement durable.

Indications de contenus, commentaires, Recommandations pédagogiques

Ce module est exclusivement axé sur l'acquisition de savoir et de savoir-faire relatifs aux végétaux d'intérieur et de jardin destinés à la vente en jardinerie.

L'enseignement de ce module s'appuie sur des collections propres à chaque établissement, complété par des visites dans des espaces de vente, des jardins et sur les différents stages en entreprise. L'équipe pédagogique détermine la liste de végétaux à connaître par chaque apprenant.

L'enseignement s'organise autour de séances de cours, de travaux pratiques et travaux dirigés, de situations pluridisciplinaires et d'un travail personnel conséquent de l'apprenant.

Objectif 1 - Identifier et présenter les végétaux destinés à la vente

L'acquisition de la méthodologie et des outils de reconnaissance est abordée en seconde professionnelle au travers du module EP3, cet objectif contribue au renforcement des acquis méthodologiques et à l'élargissement du champ de connaissances relatif au monde végétal horticole destiné à la vente.

Les démarches d'appropriation pour identifier, reconnaître les végétaux et les outils utilisés doivent être variés. (Collection végétale, reconnaissance d'échantillon, recherche sur sites internet consacrés aux végétaux, utilisation de catalogues professionnels, de clés de détermination, de fiches produit, d'ouvrages bibliographiques par thématique...).

1.1 - Identifier les végétaux destinés à la vente en respectant les règles de nomenclature

Le nom scientifique, le nom commun et la famille botanique de chaque végétal sont exigés.

La connaissance des cultivars n'est pas exigée mais est néanmoins souhaitée, pour l'identification de certains végétaux.

1.1.1 - Identifier les végétaux d'ornement d'intérieur et d'extérieur

L'ensemble des végétaux à reconnaître concerne les familles de produits suivantes :

Il s'agit de faire un choix de végétaux pertinent, qui peut être différent selon les régions.

- Les plantes d'intérieur : 80 taxons
 - Fleurs et feuillages coupés (20) - Plantes vertes (20)
 - Plantes fleuries (3) et autres (10) bonsaïs, succulentes, plantes carnivores...
- Les plantes d'extérieur : 180 taxons
 - plantes à massifs : (80) annuelles, bisannuelles, plantes molles, plantes vivaces, plantes bulbeuses...
 - plantes de pépinière : (100) arbres d'ornement, conifères, plantes de terre de bruyère, plantes grimpantes, arbustes d'ornement, autres (plantes aquatiques, de rocaille, d'orangerie, ...)

1.1.2 - Identifier les végétaux du potager et les arbres fruitiers

- Plantes potagères, aromatiques et condimentaires (20)
- Arbustes et arbres fruitiers (10)

1.1.3 - S'informer sur les nouveautés végétales

Il s'agit de s'informer sur les nouvelles introductions végétales lors de la visite de salons spécialisés et à la lecture de la presse professionnelle,...

1.2 - Caractériser les végétaux destinés à la vente

1.2.1 - Distinguer leurs critères botaniques, esthétiques et/ou utilitaires, leur saisonnalité

Les critères botaniques sont les critères d'identification liés au port, la taille, la morphologie de l'appareil végétatif et reproducteur. Il faut valoriser l'aspect ornemental et utilitaire de ces végétaux.

1.2.2 - Indiquer leurs exigences climatiques et édaphiques

Il s'agit de préciser les conditions de sol, d'exposition et de climat favorables à l'espèce, sans négliger la sensibilité aux aléas climatiques (gel, pollutions, sécheresse, embruns...) Cet objectif est traité en lien avec le MP1 objectif 2.

1.2.3 - Indiquer leurs modes de production

Les modes de multiplication spécifiques aux végétaux étudiés sont aussi précisés afin de parfaire l'argumentation de vente. Cet objectif est traité en lien avec le MP1 objectif 2.

1.2.4 - Indiquer la sensibilité aux bioagresseurs

Il s'agit de préciser les principales altérations dues aux bioagresseurs (parasites, ravageurs ...) spécifiques aux végétaux étudiés, afin de parfaire l'argumentation de vente. Cet objectif est traité en lien avec le MP1 objectif 2.

1.3 - Classer les végétaux destinés à la vente selon leur typologie

1.3.1 - Repérer les végétaux selon leur univers de vente ou leur rayon.

1.3.2 - Préciser leurs utilisations.

Il s'agit de mettre en évidence les différentes typologies de végétaux selon leurs usages, leurs univers, leurs destinations au travers de visites de jardinerie, de salons professionnels, de la presse professionnelle, présentation qui doit être évolutive. Aborder les évolutions en lien avec les technologies, les attentes sociétales, les modes... (ex : toitures et murs végétalisés, plantes dépolluantes, l'exotisme au jardin, le jardin zen...).

Objectif 2 - Comparer les caractéristiques et les exigences des végétaux commercialisés pour adapter le conseil aux clients et aux caractéristiques du milieu d'utilisation

Cet objectif a pour but de mettre en application les connaissances acquises dans le module MP1. et dans l'objectif 2 de ce module.

2.1 - Pour une situation donnée, analyser les attentes et le contexte d'utilisation des végétaux

Il s'agit de repérer les besoins du client, en fonction des contraintes du milieu.

2.1.1 - Préciser le choix en prenant en compte les attentes du client

Par le biais du questionnement il convient d'affiner le choix, en fonction des éléments évoqués par le client.

2.1.2 - Préciser le choix en prenant en compte les conditions climatiques, édaphiques et réglementaires

Par le biais du questionnement, il convient d'affiner le choix, en fonction des paramètres évoqués par le client (nature du terrain, localisation géographique et la saison...). Les aspects réglementaires sont pris en compte dans ce choix.

2.2 - Définir une gamme végétale en fonction de la situation

Sélectionner les végétaux appropriés au contexte, et présenter leurs caractéristiques essentielles.

2.3 - Proposer les végétaux et les fournitures associés

Proposer une gamme complémentaire (ventes associées) adaptée à la situation donnée sans négliger les ventes additionnelles (substrat, tuteur, fertilisants, ...).

2.3.1 - Proposer les végétaux et fournitures associés permettant d'obtenir un écosystème jardin équilibré.

Favoriser l'offre de plantes compagnes, et de produits respectant le milieu (auxiliaires, produits biologiques, éliciteurs, phytostimulants ...) afin d'enrichir la biodiversité de l'écosystème jardin.

2.3.2 - Proposer les végétaux et fournitures associés correspondant aux exigences du végétal choisi.

Élargir l'offre afin de répondre aux exigences de la plante et à son bon développement dans le milieu. Choisir des végétaux par exemple résistants aux embruns marins, à la pollution, au calcaire, au froid, à la sécheresse... et proposer des protections, amendements, paillage ...

Objectif 3 - Mettre en œuvre des opérations techniques liées au végétal dans l'espace de vente

3.1 - Réceptionner les végétaux et assurer les contrôles d'usage

Vérifier la quantité et l'authentification des végétaux réceptionnés, de même que leur qualité (morphologique, esthétique et sanitaire).

3.2 - Réaliser la préparation de la mise en vente

Réaliser l'étiquetage selon les règles en vigueur, et la mise en rayon dans l'espace de vente.

3.3 - Assurer l'entretien des végétaux dans le rayon

Réaliser des interventions sur le végétal pour conserver la valeur marchande du produit (alimentation hydrique et minérale, suivi sanitaire, interventions diverses ...).

3.4- Prendre en compte la gestion des déchets

Gérer la démarque et raisonner le tri sélectif tout en respectant la réglementation en vigueur.

3.5 - Prendre en compte les risques associés à la situation de travail en jardinerie

Maîtriser les risques propres à l'activité de vente, liés à l'accueil de la clientèle, à la santé et la sécurité des personnes, en respectant l'environnement.

Objectif 4 - Mettre en œuvre des opérations techniques liées à la valorisation des végétaux

L'enseignement de cet objectif s'appuie sur des visites de points de vente spécialisés, de jardins et de salons. Les lois de composition (l'association des couleurs, des formes, des hauteurs, équilibre des masses,...) et les associations végétales, sont abordées au travers de réalisations en TP/TD.

4.1 - Réaliser une confection florale en respectant les règles de base

Diversifier les créations en fonction des saisons (jardinières suspensions...) et les créations en fonction des évènements (fêtes calendaires, cérémonies...).

4.2 - Réaliser un emballage, en respectant les règles d'usage

Savoir adapter l'emballage aux différentes cas (coupes, compositions, bouquets, ...).

4.3 - Réaliser une scène paysagère

Maîtriser la réalisation d'une petite scénette d'aménagement d'intérieur ou d'extérieur.

Activités pluridisciplinaires

Thème : Reconnaissance des végétaux, des bioagresseurs, des équipements

28 heures : STH 28h – Biologie-Ecologie18h – STE 6h – SESG-GC 4h

Il s'agit ici d'une part de permettre aux apprenants de comprendre et de croiser les deux approches méthodologiques pour procéder à des identifications de végétaux ou de bioagresseurs. L'une s'appuie sur de l'observation visuelle et des critères de description précis, l'autre sur des notions de systématique avec une démarche d'investigation très pointue. Ces deux approches complémentaires doivent contribuer au même résultat l'identification et la reconnaissance des végétaux et des animaux.

D'autre part il s'agit à l'initiative des équipes, de proposer des activités permettant d'identifier les fournitures et le matériel spécifique associés aux végétaux dans un espace de vente.

Ces activités réalisées dans le cadre de l'enseignement du MP6 seront traitées en lien avec le module MP1 objectifs 2.6 et 3.1, MP7 objectifs 1 et 2 et MP4 objectif 4.

Les activités pluridisciplinaires concourent à l'atteinte des objectifs de formation.

Références documentaires ou bibliographiques pour ce module

Ouvrages :

GAUTREAU P., MACHEFER A. *Mémento des fleurs et plantes horticoles*. Hortivar Editions
Collectif HORTICOLOR, *Guide des végétaux d'ornement*. Horticolor
Collectif, BOTANICA *Encyclopédie de botanique et d'horticulture*. Ullmann
DIDIER WILLERY, *100 arbres pour petits jardins*. HS l'ami des jardins
MITCHELL, WILKINSON, *Arbres de France et d'Europe occidentale*. Arthaud
Éric PREDINE et JP COLLAERT, *L'art du potager en carré*. EDISUD
Gertrud FRANCK, *Mon jardin sauvage, fleuri et productif*. Terre vivante
Jean Paul THOREZ, *Le petit guide du jardinage biologique*. Terre vivante
Guylaine GOULFIER, Horticolor, *Le potager Bio*. Artemis Horticolor
Victor RENAUD, *Tous les légumes courants, rares ou méconnus, cultivables sous nos climats*. Ulmer
Bernard GAMBIER, *haies champêtres : la nature au jardin*- Editions De Vecchi
Denis PEPIN et Claude GUINANDEAU, *le grand livre des haies*- Editions Bordas
Dominique SOLTNER, *Planter des haies*, collection sciences et techniques agricoles
Tim NEWBURY, *Conception et aménagement de jardins*. Eyrolles
Ann-Marie POWELL, *Petits jardins d'aujourd'hui, plans et idées d'aménagement*. Ulmer
Pierre NESSMANN, Brigitte et Philippe PERDEREAU, *Aménager un jardin de fleurs, de feuillage, d'eau*.
Laurent URBAN, Isabelle URBAN, *Les secrets d'un jardin écologique*. Belin

Revue :

- « Jardinerie Végétale » (n° mensuel et HS) <http://www.jardineries.com>
- « Top Jardin » <http://www.lekiosque.fr>
- « Jardinerie » Groupe J
- « la lettre du végétal » <http://www.lalettreduvegetal.com/>
- « PHM, le lien horticole » France agricole
- « Les quatre saisons du jardinage » Terre Vivante

Sites Internet :

www.hortilien.com adresses de pépinières, horticulteurs, entreprises de paysage, fournisseurs de matériel
<http://www.florannuaire.com/> L'annuaire des fournisseurs de la filière fleurs en France
www.parcs-et-jardins.com adresse de producteurs d'une plante introuvable
<http://lepotager.free.fr/> Annuaire de sites consacrés au jardinage
[Jardirama](http://www.jardirama.com) Questions au sujet des maladies et des ravageurs
<http://www.phyto.gc.ca/pub.htm> conseils de phytoprotection et de fertilisation en horticulture ornementale.
http://www.editions-eyrolles.com/Chapitres/9782869852068/Intro_jullien.pdf?xd=a27a0bb37667dd6e2033b43ba5b650d8 guide écologique