
Rénovation BTSA VO

Accompagnement du changement

Exemple de la conversion AB du Domaine de l'École

La conversion AB du Domaine

1- Le contexte en 2010-2011

2 - Les études de faisabilité

3 - La 1^{ère} étape : une conversion partielle en 2014

4 - Des surfaces complémentaires entre 2014 et 2017

5 - 2017 : 1^{er} millésime certifié AB

6 - Des évolutions menant à la conversion totale en 2018

7 - Des changements de pratiques

8 - Ce n'est pas fini...

1 – Le contexte en 2010-2011

1er plan Ecophyto



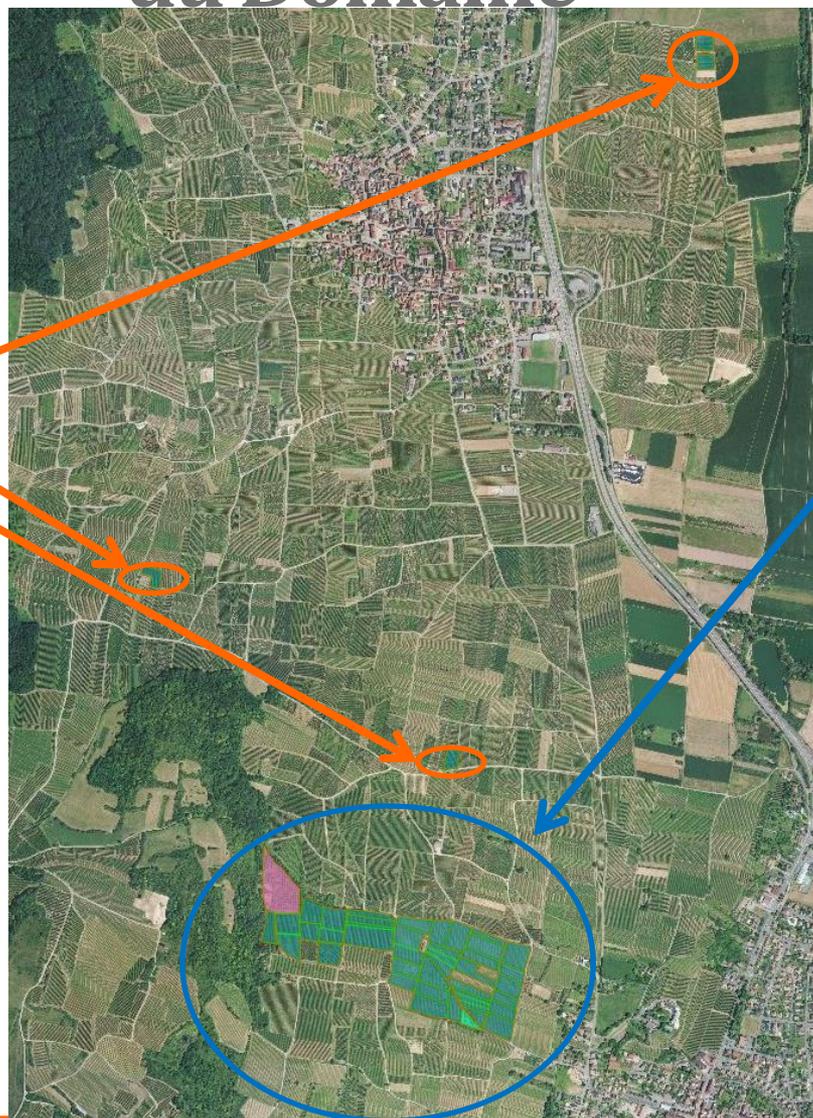
- Développement de l'Agriculture biologique :
Objectif DRAAF Alsace : au moins une partie AB dans chacune des exploitations d'EPLEFPA
- 13 % de la SAU viticole en AB en Alsace

La conversion AB du Domaine

➤ Le Domaine :

4 parcelles à
l'extérieur

8 cépages
4 types
d'appellation



13 ha d'un seul
tenant

ROUFFACH

La conversion AB du Domaine



La conversion AB du Domaine

1- Le contexte en 2010-2011

2 - Les études de faisabilité

3 - La 1^{ère} étape de conversion : une conversion partielle en 2014

4 - Des surfaces complémentaires entre 2014 et 2017

5 - 2017 : 1^{er} millésime certifié AB

6 - Des évolutions menant à la conversion totale en 2018

7 - Des changements de pratiques

8 - Ce n'est pas fini...

2 – Les études de faisabilité

- ✓ Dès 2011, un essai grandeur nature de conduite AB (avec le concours des formations CFA/CFPPA)

Périmètre
captage d'eau



Localisation de la
zone : 2 parcelles =
0.5 ha

(1980)

Auxerrois (0.29 ha)

Riesling (0.3 ha)

Vinifié en
AOC

Raisins
vendus

suivi

2 – Les études de faisabilité

- ✓ Une enquête auprès de la clientèle avec les BTSA TC lycée (aut. 2011)


Domaine de l'École
ROUFFACH

En quête de nouveautés

Nous vous invitons à répondre à l'enquête que nous menons dans le cadre de notre première année de formation BTSA Technico-Commercial Vins et Spiritueux au lycée de Rouffach.

En lien avec l'équipe du domaine, l'objectif est de mieux vous connaître pour adapter la gamme à vos attentes.

Nous vous remercions de bien vouloir nous faire part de votre avis et de retourner ce questionnaire au Domaine de l'École, 8 rue des remparts, 68250 ROUFFACH. La date limite de réponse est fixée le 10 novembre : un tirage au sort aura lieu afin d'attribuer différents lots aux heureux gagnants. Pour ce faire, veuillez joindre vos coordonnées.

Une version en ligne du questionnaire est accessible à cette adresse :
<http://www.rouffach-wintzenheim.eduagri.fr/exploitation-viticole-domaine-de-lecole.html>

NOM : Prénom :

Adresse :

Dans quelle tranche d'âge vous situez-vous ?

De 18 à 35 ans De 36 à 59 ans Plus de 60 ans

Quelle profession exercez-vous ?

Agriculteur Ouvrier
 Artisan, commerçant et chef d'entreprise Retraité
 Cadre et profession intellectuelle supérieure Sans activité professionnelle
 Profession intermédiaire Autre :

Employé

Comment avez-vous connu le Domaine de l'École ?

Salon des vins du lycée Parents d'élève
 Autres foires Internet
 Relations Autre :

- 5 032 envois en octobre

- 308 réponses

- Taux de réponse : 6 %

- Dépouillement

décembre 2011/janvier 2012

- 4 points analysés :

- Pertinence échantillon

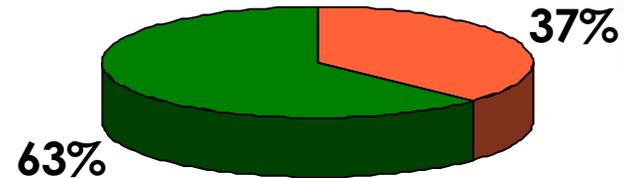
- Profil clientèle

- Le bio ?

- Elargissement de la gamme

La conversion AB du Domaine

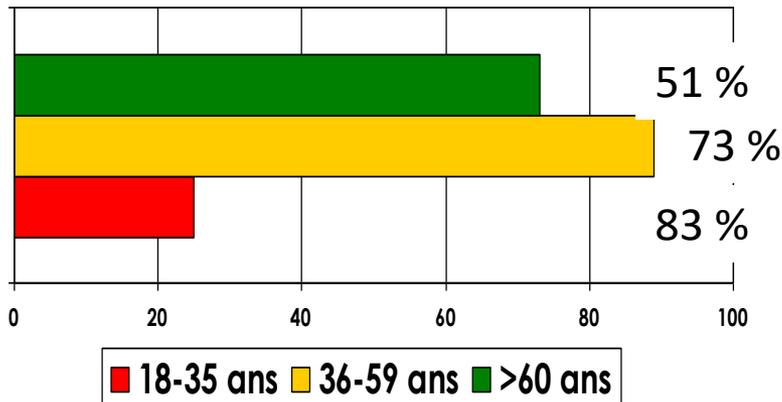
Pour ou non ?



303 réponses/308 retours

Qui ?

Age



Profession



83 % du panel

La conversion AB du Domaine

J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D
---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---

➤ Protection fongicide (2011-2013)

	Itinéraire classique	Itinéraire bio	Différence
Nb passages	6-7	9-10+obs	X 1,5
Temps de travail (h/ha)			
Coût des intrants (€/ha)	255-333	163-255	0 à -35 %
Fioul (l/ha)			X 1,5

Ensemble du vignoble
 + 40-50 h travail
 + 200 l

➔ Réalisable à condition de maîtriser la taille + opérations en vert

La conversion AB du Domaine

J	F	M	A	M	J	J	A	S	O	N	D
---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---

➤ Entretien du sol

- 1/2 inter-rang travaillé
- 1/2 inter-rang enherbé

- cavaillon

	Itinéraire classique	Itinéraire bio	Différence
Nb passages	7-9	10-11	+ 2-4
Temps de travail (h/ha)	10-15	23-24	(cavaillon) x 1,5-2,5
Coût des intrants (€/ha)	16-31	0	-20 -25

Ensemble du vignoble
+ 145-180 h travail

+ ? |

Fioul (l/ha)

?

➔ Des contraintes pour l'appliquer à l'ensemble du vignoble + investissements, limites techniques

La conversion AB du Domaine

- 1 - Le contexte en 2010-2011
- 2 - Les études de faisabilité
- 3 - La 1^{ère} étape de conversion : une conversion partielle en 2014**
- 4 - Des surfaces complémentaires entre 2014 et 2017
- 5 - 2017 : 1^{er} millésime certifié AB
- 6 - Des évolutions menant à la conversion totale en 2018
- 7 - Des changements de pratiques
- 8 - Ce n'est pas fini...

3 – La conversion partielle

Campagne 2014:

- ✓ Protection fongicide envisagée en AB
- ✓ Entretien du sol :
 - Une partie du vignoble de façon mécanisée
 - Des investissements (PVE)
 - Des expérimentations (Agence de l'eau, partenaires...)



**Demande de conversion
Automne 2014 : 2,12 ha
Ciblée Grands Crus/
Zone historique**

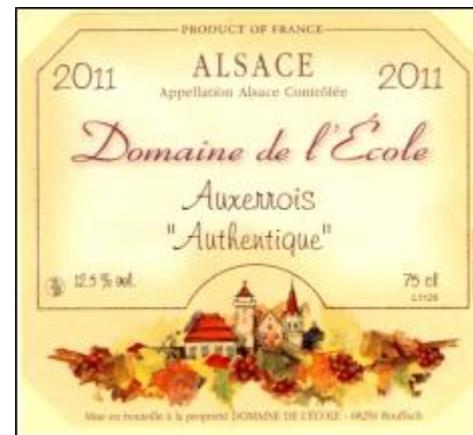
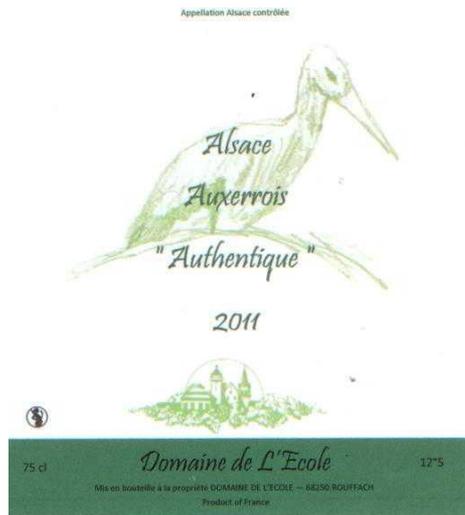


La conversion AB du Domaine

3 – La conversion partielle

Evolutions :

- ✓ Œnologiques : seuls intrants : SO₂, bentonite, levures AB
- ✓ Commercialisation
 - Valorisation : un essai grandeur nature



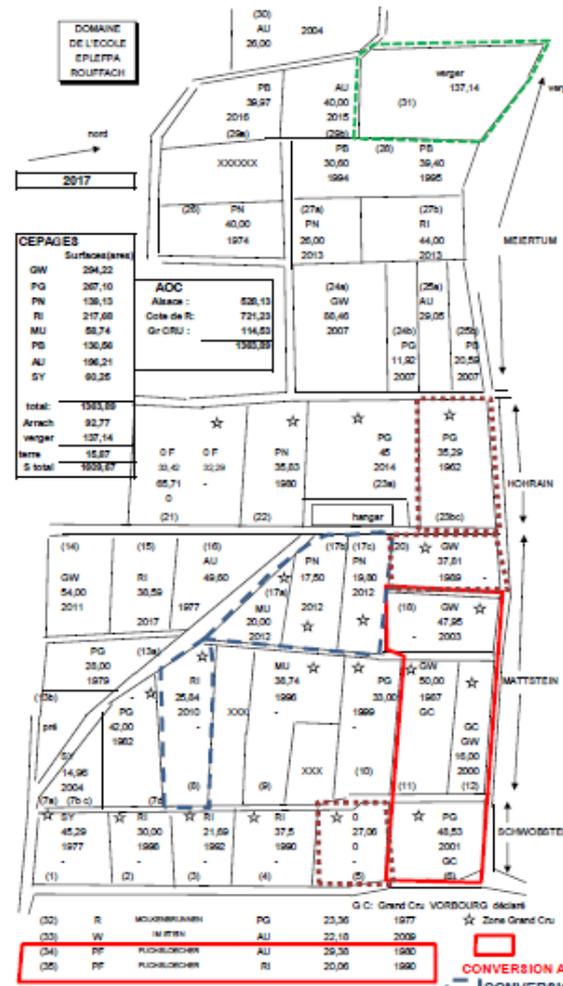
La conversion AB du Domaine

- 1- Le contexte en 2010-2011
- 2 - Les études de faisabilité
- 3 - La 1^{ère} étape de conversion : une conversion partielle en 2014
- 4 - Des surfaces complémentaires entre 2014 et 2017**
- 5 - 2017 : 1^{er} millésime certifié AB
- 6 - Des évolutions menant à la conversion totale en 2018
- 7 - Des changements de pratiques
- 8 - Ce n'est pas fini...

La conversion AB du Domaine

4 – Des surfaces complémentaires engagées

- ✓ 2015 : 0,83 ha vignes
- ✓ 2016 : 1,37 ha verger
- ✓ 2017 : 1 ha vignes



La conversion AB du Domaine

5 – 2017 : 1^{er} millésime AB

➤ Vinification/Commercialisation

✓ 2017 : 1^{er} millésime AB sur Grand Cru, Auxerrois



Positionnement prix

La conversion AB du Domaine

- 1- Le contexte en 2010-2011
- 2 - Les études de faisabilité
- 3 - La 1^{ère} étape de conversion : une conversion partielle en 2014
- 4 - Des surfaces complémentaires entre 2014 et 2017
- 5 - 2017 : 1^{er} millésime certifié AB
- 6 - Des évolutions menant à la conversion totale en 2018**
- 7 - Des changements de pratiques
- 8 - Ce n'est pas fini...

6 – Des évolutions conduisant à la conversion totale

- Annonce novembre 2017 : interdiction glyphosate à échéance 2021
- Conversion partielle = démarches fastidieuses, organisation plus contraignante
- Commercialisation : Lisibilité auprès de la clientèle ?

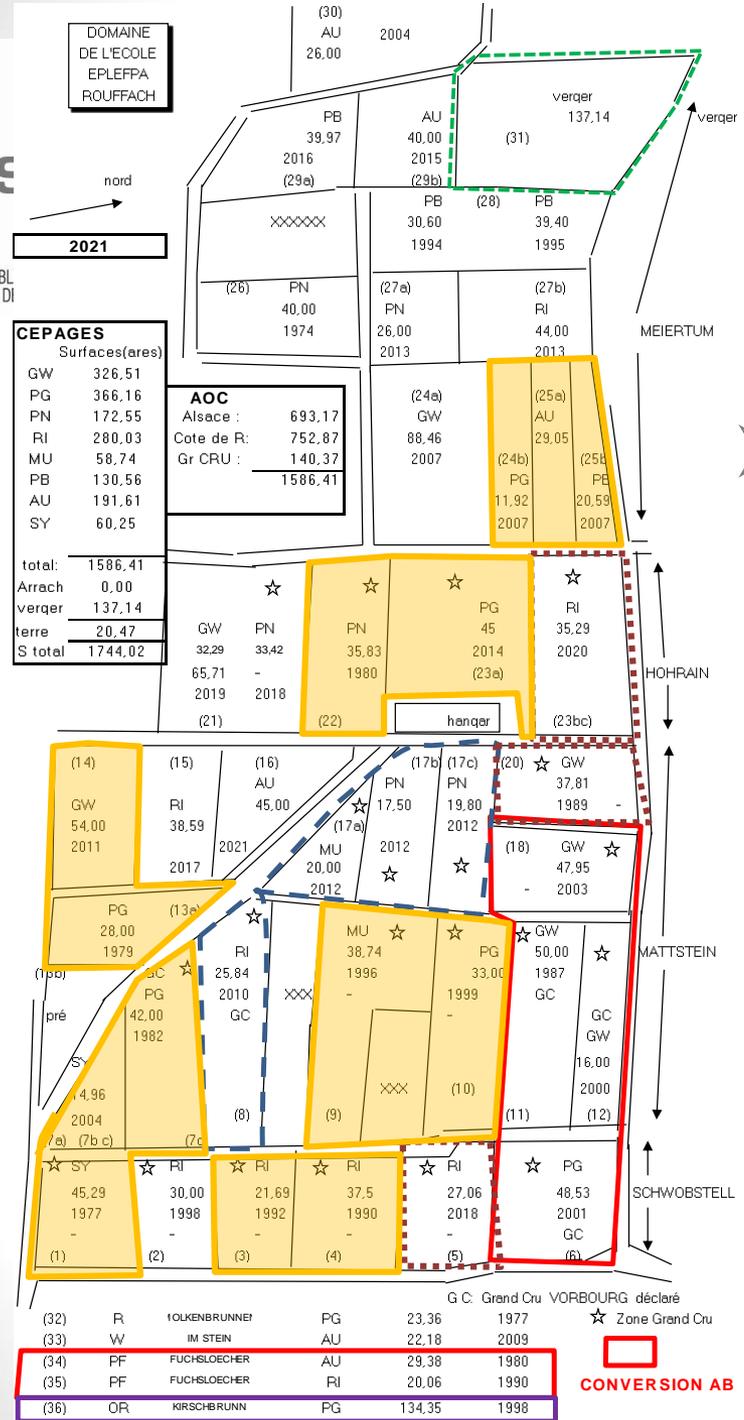
La conversion AB du Domaine

Au vignoble plus de frein technique :

- Matériel plus performant
- compétences techniques (personnel, résultats d'expérimentation)



les



➤ Conversion en 2 temps :

- ✓ 2018 : Cote de Rouffach 4,57 ha
- ✓ 2019 : Alsace + Crémant

La conversion AB du Domaine

- 1- Le contexte en 2010-2011
- 2 - Les études de faisabilité
- 3 - La 1^{ère} étape de conversion : une conversion partielle en 2014
- 4 - Des surfaces complémentaires entre 2014 et 2017
- 5 - 2017 : 1^{er} millésime certifié AB
- 6 - Des évolutions menant à la conversion totale en 2018
- 7 - Des changements de pratiques**
- 8 - Ce n'est pas fini...

7 – Des changements de pratiques

Au vignoble

vignes vivantes



Engrais verts (féverole,
triticale, radis)



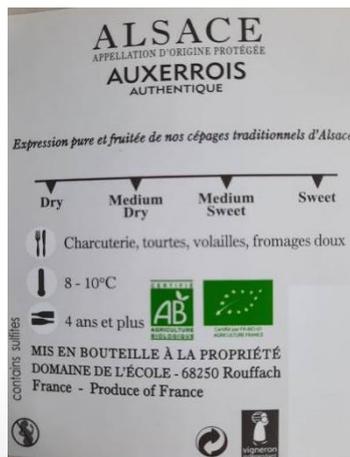
Semoir autoconstruction
en lien avec les cours
d'agro-équipements

La conversion AB du Domaine

7 – Des changements de pratiques

En cave/commercialisation

- Accompagnement œnologique



- Evolution de la commercialisation...
+ valorisation

La conversion AB du Domaine

- 1- Le contexte en 2010-2011
- 2 - Les études de faisabilité
- 3 - La 1^{ère} étape de conversion : une conversion partielle en 2014
- 4 – Des surfaces complémentaires entre 2014 et 2017
- 5 – 2017 : 1^{er} millésime certifié AB
- 6 – Des évolutions menant à la conversion totale en 2018
- 7 - Des changements de pratiques
- 8 – Ce n'est pas fini...**

La conversion AB du Domaine

8 – Ce n'est pas fini...

Au vignoble

Projet
VIGLYFREE



Essai semis trèfle

En cave/à la commercialisation

